

売上を伸ばす具体的方法

～やっぱり決め手は販売力だ～

たとえ世の中が不況で、多くの企業が売上を落としていても、着実に売上を伸ばす企業も少なくありません。それは、ただ運が良いからではなく、誰にでもできるちょっとした工夫で「売れる仕組み」を作っているからに他なりません。

そこでこの研修では、訪販・通販・店販の区別なく、社長をはじめ全ての営業関係者のために、その秘訣を体系的にわかりやすく解説します。

◆開催要項◆

日時●平成22年11月9日(火) 午後1時30分～4時30分

場所●奥州商工会議所 5階 中ホール

講師●(株)オンリー・ワン代表取締役 古川 英夫 氏



1956(S31)年6月佐世保市生まれ。
1979(S54)年3月一橋大学経済学部卒業。
都市銀行・コンサルティング会社を経て、
1991(H3)年1月 (株)オンリー・ワン設立。
これまで全国46都道府県に亘り、
約450の企業・団体に診断・指導・教育に従事。



受講料●会員 1,000円 一般 2,000円

定員●50名

内容●講座内容は裏面をご覧ください。

申込み●下記申込書に記入のうえ、FAXにて11月2日までにお申込みください。



社団法人胆江法人会

〒023-0818 奥州市水沢区東町4 TEL 24-3141 FAX 24-3148 Email info@tankou.jp

営業セミナー「売上を伸ばす具体的方法」 受講申込書

社団法人胆江法人会 行き

| | | | |
|------|--|------|--|
| 事業所名 | | 住所 | |
| 参加者名 | | 参加者名 | |

※ご記入頂いた個人情報、参加者名簿の作成、当会からの連絡・各種情報提供の目的にのみ使用致します。