

# 商売繁盛心理学

～心理学を取り入れて  
売上げをぐんぐん  
伸ばす！～

商品は見せ方、提供方法、環境によってお客様の感じ方と印象が変わります。小さな会社やお店が効果的な広告、販促プランの企画、立案を行なうために心理学理論をビジネスに応用する9つの心理テクニックを解説します。ビジネスや商売に効果的な心理学テクニックを取り入れるための基本を理解する、酒井とし夫の一番人気の講演です。



人の心の理解があなたの  
ビジネスの発展につながります。

講師

ファーストアドバンテージ株式会社

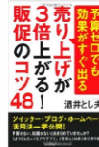
代表取締役

酒井 とし夫 氏

Toshio Sakai

Amazon書店マーケティング・セールス部門 第1位獲得！

雑誌「プレジデント」、フジテレビ「ビジネス」でも紹介されました。



## 出版書籍

- 「予算ゼロでも効果がすぐ出る 売上げが3倍上がる！販促のコツ48」
- 「小さな会社が低予算ですぐにできる広告宣伝心理術」
- 「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」（全て日本能率協会マネジメントセンター）

## 【講師紹介】

1962年4月生まれ。新潟在住。立教大学社会学部卒業後、中堅広告代理店勤務。その後、広告制作会社を設立。以降、広告制作、モデル派遣事業、撮影ディレクション、アイデア商品販売、キャラクターグッズ販売、露天商、パソコン家庭教師派遣事業、パソコン・スクール事業、トレーディング・インストラクション事業、インターネット通販、コンサルティング事業等数々のビジネスを立ち上げる。ビジネスやトレーディングに関するE-Bookやマニュアル、CD、セミナーDVDを5年間で1万3900本以上販売した情報起業家として、また、経営者や起業志望者を応援するコンサルタントとして大いに注目されている。

日時 平成29年 2月 14日（火） 12:30～14:30

会場 プラザイン水沢

受講料 会員 2,000円 一般 3,000円 申込締切 2月7日（火）

主催 公益社団法人胆江法人会

申込・問い合わせ

お電話または下記申込書にご記入のうえFAXにてお申込下さい。

TEL 0197-24-3141

FAX 0197-24-3148

公社・胆江法人会 行

平成29年 月 日

2/14 酒井とし夫氏講演会「商売繁盛心理学」 受講申込書

事業所名		TEL	
参加者名		参加者名	

ご記入いただいた個人情報は、参加者名簿の作成、当会からの連絡・各種情報提供の目的にのみ使用致します。