

# SOD (セミナー・オンデマンド) 2020年4月特集

## 経済事件担当元刑事が教える！ 悪質商法に騙されない方法



闇金や悪質訪問販売業者などの「悪質商法」による被害者数は、平成三十年で約六万二千人(その内の約50%が65歳以上)報告されています。本講座では、悪質訪問販売業者の主な習性を紹介しながら、今すぐやるべき対処法をお伝えします。



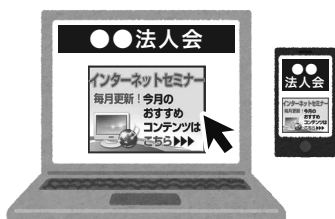
一般社団法人 日本刑事技術協会 理事 森 雅人 (もり まさと)  
サイバー犯罪・薬物銃器犯罪専門家

## セミナー・オンデマンドの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

### STEP 1

所属法人会のHPより  
セミナー・オンデマンド  
サイトにアクセス



インターネットセミナーの  
バナーを選択します

### STEP 2

ID・パスワードを  
入力してログイン

ログインはこちら

ID:   
パスワード:

※ID・パスワードは所属法人会  
にお問合せください  
※ログイン不要でご覧になれる  
オープンセミナーもあります

### STEP 3

学びたいセミナーを  
お選びください



※様々なジャンルで500タイトル  
以上の豊富なセミナー

その他 500 タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2

1

## 本能寺の変の真相と部下を 明智光秀にしない会社 (後編)

戦国マーケティング株式会社  
代表取締役経営コンサルタント

一般経営

福永 雅文



気鋭の経営コンサルタントが「本能寺の変」から組織のあり方について考察し、中小企業が勝ち残るためのヒントを導き出します。後編では社長と幹部の役割と責務について、織田信長・豊臣秀吉・徳川家康の組織を比較しながら解説します。

2

## 人と人をプラスに導く 究極のコミュニケーション術

研修・人材育成

大久保 雅士



大手生命保険会社の管理職からプロメンタリストに転職した講師が、人の心理的傾向を詳しく解説! 対談編では、保険会社時代に培った営業・人材育成のノウハウとメンタリストのスキルを統合させた、相手の心をつかむコミュニケーション・テクニックを実演しながら紹介します。

※ 2020年02月の再生回数を集計

## おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
政治・経済	2020年 世界と日本の景気はどうなる	武者 陵司	99分	2019年末の米中合意とイギリスのEU離脱騒動の終焉により、世界経済はひとまず落ち着いた。一方、国際金融市場の機能不全がもたらすリスクはまだまだ予断を許さない。時代の節目にきた世界と日本の経済状況と今後の展望を読み解きます。
	令和の新時代 2020年の世界経済と景気の見通し	岡田 晃	57分	米中貿易戦争をはじめ、波乱の連続であった2019年の世界経済。しかし東京五輪が開催される2020年、日本の景気は持続すると見込んでいます。その構造的な3つの要因を紐解きながら、令和時代の日本経済と中小企業の見通しについてお話します。
一般経営	<b>NEW</b> 働き方の多様化で道が開ける(後編)	三宅 哲之	36分	働き方改革が叫ばれる昨今、仕事に対する見方が変わろうとしています。500名の起業・複業(≠副業)をサポートした講師が、自分の可能性を広げて生き生きと働き続けられる仕事のつくり方を、事例と共にお話します(前編・後編の2回配信)。
	世代をつなぐ地域再生は "人財づくり"から	外園 明博	56分	2007年から2年間、青年海外協力隊としてアフリカの若者教育に携わった講師。その経験を活かし、人にフォーカスした地域再生事業を山形県高島町で展開(2017年~2020年3月)しています。地域プロデュース事業で見た、地方創生の深層課題や解決策についてお話します。
	事業承継をスムーズに行うための 思いや理念の浸透と 承継のステップ(4)	武田 斉紀	25分	事業承継では、トップの思いや理念を後継者に正しく伝えることが重要な鍵となります。社長の思いや理念を社内で浸透させて、会社を永続的に繁栄させるためのステップを4回に分けてお伝えします。
研修・人材育成	<b>NEW</b> 今知りたい グリーフケアって何?	石井 亜由美	36分	喪失による悲しみ(悲嘆)を抱える人の心に寄り添い、負の感情を良い方向に導く「グリーフケア」という考え方があります。ビジネスコミュニケーションの場で活かせるワークを通じて、悲しみが深い方々への接し方や関わり方を学びます。
	超入門! 元刑事が教える 面接で役立つ ネット情報の集め方	森 雅人	25分	書類や面接だけで応募者の本質を知るのには難しい……そんな時こそSNSの情報収集が役に立ちます。会社に適した人材を選び、採用後も人材育成に活用できるネットの情報の集め方について専門家が解説します。
	人と人をプラスに導く 究極のコミュニケーション術 対談編	大久保 雅士	36分	大手生命保険会社の管理職からプロメンタリストに転職した講師が、人の心理的傾向を詳しく解説! 対談編では、保険会社時代に培った営業・人材育成のノウハウとメンタリストのスキルを統合させた、相手の心をつかむコミュニケーション・テクニックを実演しながら紹介します。
労務	社長の「想い」が次世代につながる カンタンすぎる人事評価制度	山本 昌幸	49分	良い社員を育てて組織を強くする「人事評価制度」。しかし、社員の評価基準を明確にするのは非常に難しく、活用できない企業が多いのも事実です。社長の想いを見える化し、かつ運用が簡単な新しい人事評価制度をご紹介します。
税務・財務・経理	会社のお金の悩み解決講座 第1回・第2回	仲光 和之	26分	経営の悩みの中でもお金に関するものは尽きることがありません。会社のお金の流れを見える化するツールを使って、経営者はもちろん全社員が会社のお金のことを理解して売上アップに取り組みする方法を4回に分けてお伝えします。
	横山式 シンプル・キャッシュフロー計算書で キャッシュの増減理由をつかむ	横山 悟一	64分	中小企業に提出義務がなく敬遠されがちなキャッシュフロー計算書ですが、読めると会社の財務状態が明確に分かり早期に対処することができます。数字が苦手な経営者でも、簡単にキャッシュフロー計算書が読める方法を学びます。
実務家	元地域土着スーパー社長が語る 地域の未来	小林 久	40分	山梨県の老舗スーパー(2017年12月に経営破綻)の元経営者が語る、地域に根ざした企業の使命とは。営業停止日まで続けた様々な事業を振り返りながら、大手には決して真似の出来ない地域土着企業ならではのサービスとその真意に迫ります。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です オープンはどなたでも視聴できます