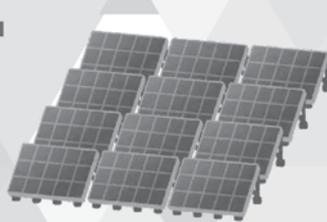


# SOD (セミナー・オンデマンド) 2021年12月特集

## SDGsが目指す 脱炭素に向けた 再生可能エネルギー電気の調達



なぜ脱炭素社会を目指すのか。ESG投資とは何か。パリ協定を経て国連サミットで採択されたSDGsとは何か。日本は脱炭素化に向けてどのような目標を掲げているのか。過去からの経緯や現状、そして再生可能エネルギーの様々な調達方法(フィジカルPPA、バーチャルPPA、太陽光発電を使った取引)を解説します。

(ふかつ こうじ)  
**深津 功二**  
TMI総合法律事務所 パートナー弁護士

## セミナー・オンデマンドの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

### STEP 1

所属会のHPより  
セミナー・オンデマンド  
サイトにアクセス



インターネットセミナーの  
バナーを選択します

### STEP 2

ID・パスワードを  
入力してログイン

ログインはこちら

ID:   
パスワード:

※ID・パスワードは所属会に  
お問合せください  
※ログイン不要でご覧になれる  
オープンセミナーもあります

### STEP 3

学びたいセミナーを  
お選びください



※様々なジャンルで600タイトル  
以上の豊富なセミナー

その他600タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2



## 負債 40 億円からの挑戦 ～そして、今、理念経営の実現へ～

実務家

株式会社ユサワフードシステム代表取締役

湯澤 剛



実父の急逝で引き継いだのは、40 億円という莫大な借金を抱えた倒産寸前の会社だった…。数々の問題が起こるどん底から、いかにして這い上がることができたのか。自身のリアルな経験談とともに、コロナ禍という逆境から抜け出すためのヒントや、人口減少時代における経営戦略についてお話しいたします。



## 社会人としての心構え

研修・人材育成

株式会社ポールスターコミュニケーションズ

代表取締役

北 宏志



社会人として求められる役割や行動をしっかりと理解できていますか？ また、自らを成長させていくための努力や行動設定を行っていますか？ 新入社員の方はもちろん、そうでない方も、社会人として必要な心構えを確認していきましょう。

(公開期限：2022 年 1 月 31 日)

※ 2021 年 10 月の再生回数を集計

# おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	<b>NEW</b> 中小企業のSDGs経営入門	小野瀬 由一	49 分	SDGs は環境保護の側面が強いと思われがちですが、企業価値を高めるためにも用いられています。SDGs の目的や背景について触れるとともに、講師が手掛けるブラジルでのプロジェクトを紹介。中小企業が持続的発展を実現するための新たな経営手法としての SDGs 経営導入事例を解説します。
	<b>NEW</b> ランチェスター サクセス・プログラム 入門編 第 1 回	河辺 よしろう	58 分	ランチェスター サクセス・プログラム入門編は、ランチェスター経営の第一人者、竹田陽一先生が開発したランチェスターマネジメントをベースに、河辺よしろう氏が解説を加え、経営全般の知識、ビジネスモデル、事例分析、経営課題などを学び、売上アップを目指していく全 4 回のセミナーです。
	<b>NEW</b> 渋沢栄一の「論語と算盤」に学ぶ 企業経営	瀧津 孝	55 分	2024 年より一万円札の新しい顔となり、2021 年大河ドラマ「青天を衝け」で主人公として描かれている渋沢栄一。約 500 の会社の設立を主導し、社会の公器としての企業の発展に尽くし「日本の資本主義の父」といわれる。その時代や著書「論語と算盤」から、企業経営者は何を学ぶべきかをお話します。
研修・人材育成	ハラスメント講座	尾花 彰	72 分	普段聞き慣れている「ハラスメント」。会社や組織にとって、ハラスメントに関するマイナス評価は大きな問題になります。ハラスメントと呼ばれる行動を無意識に起こしてしまう、本質的な原因はいったい何なのか。どうすればハラスメントを無くすることができるのかを今一度確認し、行動していきましょう。
	中堅・若手社員の 営業力強化セミナー 後編	和田 勉	55 分	中堅・若手社員の営業は、お客様との関係をつくり、売り上げをつくる、会社の重要な役割を担っています。さらに高いモチベーションをもち、営業力を強化することが求められています。心理カウンセラーの資格をもつ、超前向きモチベーターの講師が、お客様の信頼を得るための人間関係構築方法をお伝えします。
	ウィズコロナ時代でも好かれて 信頼される人のコミュニケーション力	桑野 麻衣	75 分	ビジネスで求められるのは「好かれる」ことと「信頼される」ことを両立させたコミュニケーション力です。一緒に仕事がしたい! と相手に思ってもらえる 3 つの「力」とは? ビジネスにおいて必要な基本的な行動とは? リモートワークでも活用できる考え方や技術をわかりやすくお伝えします。(公開期限: 2022 年 1 月 31 日)
健康	アクティブ・エンディング ～大人の「終活」新作法～	金子 稚子	32 分	人生の最終段階に起こることに備えませんか? 終活とは、死ぬための準備ではありません。それは、人生の幕引きに向けた「生き方」「逝き方」を自分で決めることです。しかし、死に関する情報は少なく、どうしたらいいのかわかりません。その具体的な内容についてお伝えします。
実務家	負債 40 億円からの挑戦	湯澤 剛	83 分	創業社長の実父の急逝で引き継いだのは、40 億円という莫大な借金を抱えた倒産寸前の会社だった。どん底から、いかにして這い上がるからできたのか。自身のリアルな経験談とともに、コロナ禍という逆境から抜け出すためのヒントや、人口減少時代における経営戦略についてお話しいたします。
労務	<b>NEW</b> ～事例から学ぶ～ 契約トラブルを防ぐ方法 (1)	宮崎 大輔	12 分	契約は申し込みと承諾で意思が合致すれば口頭でも成立します。しかし、「より迅速に契約を成立させるためには契約書は不要ではないか」という考え方は、後のトラブルに繋がりがかねません。契約書が無いことでの不利な点や、実際にあった問題をとりあげ、契約書の必要性をお伝えいたします。
	コロナ禍での労務トラブル相談	宮崎 大輔	23 分	コロナ禍による、これまでになかった様々なトラブルが発生している昨今。緊急時における整理解雇の留意点は? 業務の激減による内定取り消しを行う場合は? まだ勤務を開始していない内定者にも労働法が適用されるのか? 社会保険労務士でもある弁護士の講師がお答えします。
税務・財務・経理	社長と会社にお金を残すための バランスシート経営	海生 裕明	110 分	中小企業は誰も守ってはくれません。コロナショックの最中、資金は 1 秒でも遅れると死を招きます。このような状況下でも耐えられる会社は休業できる BS を持っています。本講座の目的は、オーナー会社であれば、会社だけでなく社長の BS もよくすること。そして会社と社長に現預金を残すことです。
	会社のお金の悩み解決講座 第 1 ～ 4 回	仲光 和之	56 分	経営の悩みの中でもお金に関するものは尽きることがありません。会社のお金の流れを見える化するツールを使って、経営者はもちろん全社員が会社のお金のことを理解して売上アップに取り組める方法を 4 回に分けてお伝えします。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です