

# SOD (セミナー・オンデマンド) 2022年9月特集

9月22日公開予定

## 新型コロナウイルスの 現状と今後について

～ワクチン接種と収束の行方～



新型コロナウイルス感染症の第1例目の発覚から3年が経とうとしています。日々状況が変化していくコロナ禍、臨機応変に新たな生活様式やビジネスの在り方を考えていかなければなりません。感染症の専門家の講師が、治療や予防についての現状、そしてこれからを予測。今後の事業の対策にもお役立てください。(公開期限：2022年12月21日)

昭和大学 医学部  
内科学講座・臨床感染症学部門 客員教授

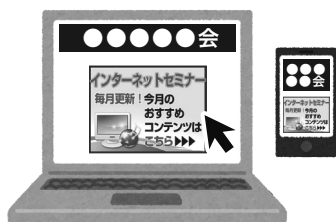
(にき よしひと)  
**二木 芳人**

## セミナー・オンデマンドの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

### STEP 1

所属会のHPより  
セミナー・オンデマンド  
サイトにアクセス



インターネットセミナーの  
バナーを選択します

### STEP 2

ID・パスワードを  
入力してログイン

ログインはこちら

ID :   
パスワード :

※ID・パスワードは所属会に  
お問合せください  
※ログイン不要でご覧になれる  
オープンセミナーもあります

### STEP 3

学びたいセミナーを  
お選びください



※様々なジャンルで600タイトル  
以上の豊富なセミナー

その他600タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2

1

## インボイス制度の概要と 電子帳簿保存法のポイント

税務・財務・経理

公認会計士 コンサルタント

川口 宏之



令和5年10月から導入される適格請求書等保存方式（インボイス制度）。一定の事項が記載された請求書の保存が、消費税の仕入税額控除を受ける必要条件のひとつになります。本セミナーでは令和4年1月に改正された電子帳簿保存法のポイントと、インボイス制度への対応について解説いたします。

2

## 小さく決めて 自分の人生を手に入れる

健康・ライフスタイル

終活ジャーナリスト  
ライフ・ターミナル・ネットワーク代表

金子 稚子



夫は若くして2012年10月他界した流通ジャーナリストの金子哲雄氏。「ずっと死のことを考えてきたらいつのまにか、『生き方』のことを深く考えていることに気づいた。」という稚子氏。自身の生き方の原点を振り返り、「自分の人生を手に入れる」ために、自身の経験から学んだことをお伝えします。

※ 2022年7月の再生回数を集計

# おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	<b>NEW</b> 茶道は最強のビジネスツール	竹田 理絵	40分	茶道の考え方を学ぶことで、ビジネスの成功に繋がった…という事例は多数あります。大手企業が行っている、作業効率アップの方法とは。茶道を実際に経験するには、セミナー編「世界のビジネスエリートが知っている教養としての茶道」をご視聴の後にご覧になれば、より深く内容をご理解いただけます。
	世界のビジネスエリートが知っている教養としての茶道	竹田 理絵	33分	日本の伝統文化・茶道。その精神をビジネスに活かし大成功を収めたエリートは国内外に大勢います。どんな時にも活かせる千利休の教え、また世界の大手企業で取り入れているマインドフルネスについて、ビジネスの成功に大いに役立つ「おもてなしの心」を学ぶことができる茶道の魅力をお伝えします。
	刑事(デカ)すぎるスキルをビジネスに	森 透匡	41分	捜査員として2,000人以上の取り調べや事情聴取を経験してきたことで身についた「ウソを見抜く技術」とは? 「元刑事のコンサルタント」というユニークな経歴の講師が、刑事のスキルをビジネスに活かすことのようなメリットがあるのか、対談形式でお伝えします。刑事ドラマのウソ・ホントも明らか!
研修・人材育成	<b>NEW</b> 刑事メンタルでピンチをチャンスに(7) 地取班とは?	森 透匡	5分	「刑事(デカ)メンタル」とは、百戦錬磨の元刑事が厳しい現場で培ったメンタル強化術のこと。元・刑事の講師が、ビジネスの現場で強い心を持つための考え方を、命がかけてもある刑事時代の経験をもとに、全10回シリーズでお伝えします。第7回は「地取班とは?」です。
	良好な信頼関係を築く 叱る側、叱られる側の心構え(後編)	外川 智恵	35分	叱る・叱られることは、お互いが正しい行動に向かうために必要なこと。しかし、信頼関係が壊れてしまうおそれる叱ることを避けてはいませんか? また、叱られた人は、その後に適切な行動ができていますか? 後編では、叱る側・叱られる側それぞれが取るべき行動や意識すべき点を具体的にお伝えします。
	新規開拓営業力強化セミナー	高田 稔	40分	商品、サービスそのもので差別化が図りづらい状況の中、営業パーソンのスキル、やる気が差別化要因の大きな1つになっています。お客様から、いかに「あなたにお願いしたい!」という言葉を書いていただけるか、そのために必要不可欠な考え方、スキルの見つけ方、新規顧客開拓の手法をお伝えします。
経 政治	カーボンニュートラルの 動向とビジネスチャンス	進藤 勇治	42分	カーボンニュートラルとは、二酸化炭素の排出を削減や吸収でプラスマイナスゼロにすることです。地球温暖化を防ぐための世界の達成目標となっています。このセミナーでは、脱炭素社会を目指す世界と日本の動きと、今後ビジネスチャンスが予測される14の分野の産業を紹介します。
労務	<b>NEW</b> 心理学を通じた伝え方で コミュニケーションを考える	大野 ゆかり	33分	ハラスメントはただ法律や制度について伝えるだけではなくなりません。数多くの「ハラスメント」「メンタルヘルス不全」の現場を見聞きし、その対策セミナーに登壇してきた講師は心理学を通じたコミュニケーションに答えを見出しました。相手と信頼関係を構築する話法についてお話しします。
健康	<b>NEW</b> 和食伝承師(R)から見た「食と健康」(2) 「おもてなし料理」の話	上神田 梅雄	23分	心に残る、和食にまつわる話を伝承していくことをライフワークのひとつにしている講師。九月にいただきたい食材や料理…「食を語る」という責任…「地産地消」の本来の意味…そして、大切な人をおもてなしするための料理とは何か…。和食伝承師(R)ならではの話を外川智恵氏との対談形式でお届けします。
法律	～事例から学ぶ～ 契約トラブルを防ぐ方法(6)	宮崎 大輔	16分	コロナ禍によるトラブルは、まだまだ絶えません。「仕入ができない状態が続く、納品が間に合わない! 損害賠償責任を負わなければならないのか?」「出店する予定だったイベントが突然中止に。損害賠償請求は可能なのか?」そのような事例をもとに、契約書の内容を明確にしておく重要性をお伝えします。
税務・財務・経理	初心者でもよくわかる! 簿記・経理入門セミナー	小野 恵	83分	経理の仕事の意義や業務内容、簿記の基礎知識といった経理の仕事の全体像を学ぶセミナー。簿記・経理を初めて学ぶ方でも苦手意識を持つことなく習得できるよう、ゆっくりとわかりやすい言葉で解説しています。新たに経理担当となられた方や、簿記・経理の基本を再確認したい方にオススメです。
	社長と会社にお金を残すための バランスシート経営	海生 裕明	110分	中小企業は誰も守ってはくれません。コロナショックの最中、資金は1秒でも遅れると死を招きます。このような状況下でも耐えられる会社は休業できるBSを持っています。本講座の目的は、オーナー会社であれば、会社だけでなく社長のBSもよくすること。そして会社と社長に現預金を残すことです。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です